

## P&B JAPAN 2014 へ出展します！

### 今月のメニュー

1. P&B JAPAN 出展！
2. 母の日
3. 決算書の見方
4. 事業内容
5. 編集後記



平成26年6月18日(水)～20(金)に、東京ビックサイト東4ホールにて開催されるP&B JAPAN 2014(パティスリー&ブーランジェリージャパン)へ、河原治税理士事務所がブースを出します！

# P&B Japan

パティスリー&ブーランジェリー ジャパン

新規開業において、やらなければいけないことは！？10年以上300件超のパン屋を専門にサポートしてきたノウハウで新規開業相談・経営相談を行います。各日とも開場時間は10時～17時、ブースの場所は、入口をいって一番右側の通路を少し進んだ右側でございます。ブースでは、新規開業相談や経営相談の受付をいたします。当日のご相談はもちろんですが、後日に弊所の東京事務所でのご相談予約も承ります。また、今までにご相談いただいたお客様との取り組みの実績をまとめた冊子の配布や「3分間経理くん」などのオリジナルツールをご紹介します。そして、初日の6月18日(水)には、14時30分から会場内のセミナールームにて、河原が「パン屋専門税理士が語る新規開業と経営のポイント！」と題して15分間のプレゼンテーションを行います。聴講料は無料です。席数は60席、事前予約はございませんので、当日開始時間までに場内右手奥でございますセミナールームまでお越しください。入場料はP&B JAPANのHPから事前登録を行うことにより、無料となります(通常料金は3,000円)。東京で開催される展示会には初めての



大阪 MOBAC でのブースです！ HBP もブースを出します！



出展となります。大阪のMOBAC SHOW2013で新規開業の相談をしていただいた方々が夢を叶えて開業されております。今回も多くの方との新しいご縁があることが楽しみです。ぜひ皆様も会場へ、河原事務所のブースへお越しください。お待ちしております！(池田 晃幸)

先日、母の日のプレゼントを買うために、花屋さんへ向かいました。「今18時40分か…ホームページにはお店が19時までって書いていたな…間に合うかな…」お店に着いたのは閉店10分前、チラッと店内を見ると店員と思われる女性の方がいたので「まだ大丈夫ですか？」と聞くと、「はい、もちろん大丈夫ですよ。」と笑顔で答えてくれました。しばらく店内を見ていると、「お聞きしましょうか？」と声をかけてくれました。「実は母の日のお花をプレゼントしようと思ってまして」と言うと、「そうなんです、ちなみにここはどうやって知っていただいたんですか？」「百貨店でどうしてもピンと来なくて、ネットで検索してここまで来たんです。ここなら珍しい花が置いてあると聞いたもので」「そうですか！ありがとうございます。そんなこと書いてくれる方がいらっしゃるんですね。嬉しいなあ～。じゃあ例えばこんなお花はどうでしょうか？ご予算はいくらくらいですか？」話し始めたときには19時を過ぎていたと思います。そんなことも気にせず、私に質問をしながら、ゆっくりとお花を選ばせてくれました。「すみません、もう19時過ぎていたのに」「大丈夫ですよ。こんなに真剣に選んでもらって、きっと素敵なお母様なんですよ。」とても心地よく対応していただきました。実はこのお店に来るまでに、前日に2時間ほど、当日も17時ごろから何かプレゼントはないかなと探していたのですが、見つかりませんでした。お花や他の物を見ても、なかなかピンとこない。「明日にしようかな…」と思っているときに、見つけたお店でした。包装も丁寧にしてくださって、「またここにお花を買いに来たいな」と気持ち良く帰ることができました。お母さん、喜んでくれるといいなあ。(喜多 泰友)



クレマチスというお花です。

# 決算書の見方 「ベーカリー座談会」で勉強した内容を掲載させていただきます。

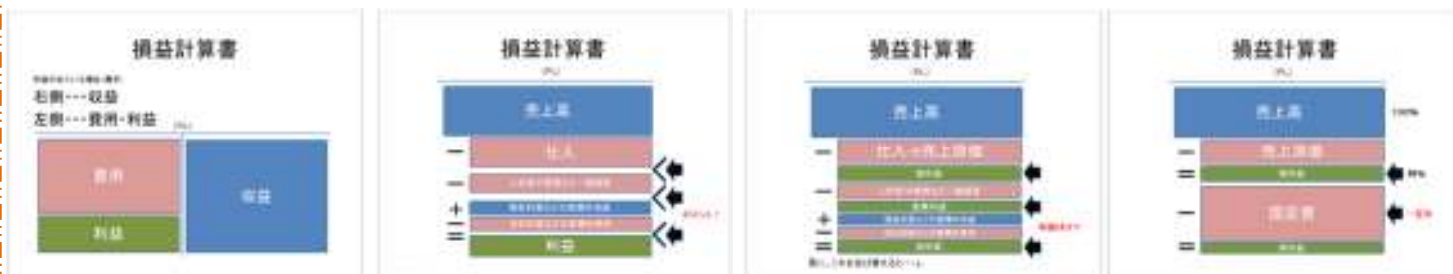
【貸借対照表編】ポイントは、左右2つずつの区切れを探し、貸借対照表を顔の表情と考え判断する。



①右側と左側の意味を知る。→②それぞれを長期・短期で区分する。→③その区分に眉と目をつけて表情を見る。

貸借対照表は会社の財政状態を表します。左側上部は「お金もしくは、すぐお金に代わるもの」、右側上部は「すぐに返済しないといけないもの」を表しています。よって右上がりの顔が良い表情と言えるのです。

【損益計算書編】ポイントは、固定費をハードルの高さ、粗利率を飛び上がりの角度と考え判断する。



①右と左の意味を知る。→②縦に並べ替える。→③費用を区分する。→④粗利率と固定費を見つける。

1年の経営は、12個のハードルを飛びながら走ります。ハードルの高さが高くと、毎回飛ぶのに無理をしないといけません。そして、その飛び上がりの角度を表すのが粗利率です。余裕をもって走りたいですね。

**事業内容** ホームページは <http://www.bakery-no1.com>

1. 身近なパートナーとしての税務顧問
2. 「現金管理」や「目標管理」を中心としたショップ経営のサポート
3. 「儲かるお店をつくる5ステップ」など繁盛店セミナー・講演・勉強会
4. 会計業務全般請負(業務改善～入力代行)

〒541-0048 大阪府中央区瓦町3-2-15 ウサミビル3階(旧 本町河野ビル)

TEL:06-6205-8211 FAX:06-6205-8212 e-mail:info@bakery-no1.com



**編集後記** 今年も税理士試験の申込をしてきました！毎年ですが、本格的に気合が入るタイミングです。申込書にいつも写真を添付するのですが、いつもは証明写真ボックスで撮影します。今回はその写真で新しい発見がありました。メールで写真を撮って送れば証明写真ができる“ケータイプリント”サービスがありました。コンビニのコピー機で印刷できるんです。しかも200円というところがいいですね(\*^\_^\*)被写体は変えられないとしても(笑)写真自体は思っていたより綺麗に出来上がりました。便利なサービスがあると、やっぱりありがたいですね。なにはともあれ、今年これで申込みは無事完了しました。消費税を受験します！あとは合格をするのみです。あと残り2ヵ月ですが、ベストを尽くしたいと思います。(古味 千昌)

