

## 謹んで初春のご挨拶を申し上げます

### 今月のメニュー

1. 新年の挨拶  
河原、池田、喜多
2. 事業内容
3. 新スタッフ紹介  
古味千昌



河原 治



1/10 「経営計画発表会」にて

昨年9月、2020年オリンピック開催地に東京が選ばれ、大いに盛り上がりました！これは「美しい国 日本」を提唱するアベイズム（安倍政権）の成果かと思いますが、一方で「経済を立て直す！」と宣言したアベノミクス（三本の矢）の一つとして今年度いよいよ消費税増税がやってきます。つまり「税」に対して人々が関心を寄せる年度になることが間違いないのです。そして、私たちの真価が問われる年だと言ってもいいでしょう。その意味も含めて年末の合宿で掲げたテーマが「揺るがない軸(芯をしっかりとする)」でした。本来の税務会計に加え、中小企業向け経営アドバイス、ベーカリー起業サポート、繁盛店づくり塾、会議運営サポート、簡単経理システム「3分間経理くん」等々、いろんな側面からお客さまをサポートし続けてきましたが、もう一度「何のためにその仕事をするのか」「その目的は何なのか」全員の意識を統一し、事務所の『芯』をしっかりとっておきたかったのです。一方で、私一人では成しえなかったことが、今チームで実現しつつあると手ごたえを感じています。本当に嬉しいことです。ただ、人数が増えれば増えただけ意識しないといけないことがあります。それが「和」です。今勉強している「素心のすすめ」の中で紹介されている、聖徳太子の言葉「和を以て貴しと為す」つまり、「人との関係においては、わがままを言わず、周囲と調和していくことが最も貴い」ということです。和の精神と揺るがない軸をもったチームを目指し、皆さまのお役に立ちたいと思っております。本年もよろしくお願ひ申し上げます。



池田君、喜多君の力強い「目標と具体的な取組宣言」 新人「古味さん」よろしく！ 「発表会」後全員で今宮戎へ。皆さまの商売繁盛祈願！

今年のお正月休みに、「東条湖おもちゃ王国～米子の皆生温泉～出雲大社へ初詣」と旅行に行ってきました！妻の両親と義妹の夫婦と子供たちを含め、総勢15名の旅は、まず東条湖おもちゃ王国へ。保護者同伴で、0歳児から乗れる乗り物もあり、息子もずっとご機嫌でした。次に向かったのは、米子の皆生温泉です。温泉大好きな私は、チェックインして夕飯前に温泉へ、去年の疲れが吹っ飛びます(喜)！息子と露天風呂に入りたかったのですが、雪がちらつく寒さのため断念です。。夕食は皆で黙々とカニを食べ、私は夕食後と翌朝にも温泉で癒されました(嬉)！続いて向かうは出雲大社です。屋台を食べ歩きながら、本殿へ向かいますが、私と義父、義弟×3人が各々写真を撮るので、なかなか先に進みません(笑)。本殿の中に入り、家族三人で並んで、出雲大社での参拝の仕方「二拝四拍手一拝」でお参りしました。今年も一年、家族全員が笑顔で健康に過ごせるようお願いし、おみくじを引くと、偶然にも私と妻の内容が同じでした！(大吉や凶などの区別は無いようです。)  
「すぐに結果に結びつかないかもしれないが、地道に頑張って種を撒いたことは、将来必ず実る」と書いてありましたので、おみくじを信じて頑張ります！それでは、皆様本年もどうぞよろしくお願ひいたします。(池田 晃幸)



今年も家族が健康に過ごせますように！



義弟親子と競争です！



トミカ・プラレールランドで、目を輝かせています(笑)。

私は今年 3 つの抱負を掲げました。一つ目は、人間関係を大切にしよう、ということです。年始の1月2日、私は中学校のバレーボール部の同級生と一緒に神戸三田プレミアムアウトレットへ買い物に行きました。「みんな相変わらずやな〜」気兼ねのない仲間と一緒に買い物するのは行きしの中からの、会話が飛び交うとても楽しい時間でした。(私は運転手で聞いてばかりでした^^)実は昨年以前までは、こういった仲間と一緒に行動することは少なかったんです。しかし、社会人になって数年経った頃、自然にみんなで集まろうかという声掛けがあり、今年はこうやって買い物に行くことができました。「今度はみんなでゴルフも行きたいな」という声もあり楽しみです。今でも仲良くできる貴重な「昔からの仲間」との関係を大切にしていきます。

二つ目は、自分の大きなテーマとして税理士の試験合格があります。1月5日から開いていた専門学校の自習室に行くと、人は多くなく時間もしっかりとって、集中して勉強することができました。事前に読んでいたドラッカーの「経営者の条件」では、時間の大切さ、集中することの大切さについて多く書かれていました。こうして自分が勉強できているのは家族のサポートあってこそ。貴重な時間をより大切に合格を目指します。

三つ目は、大事な目標、それは事務所の発展です。事務所も常に変化が続いています。「事務所がさらに良くなるためにはどうすればいいのか？」本を読みながら考えると、やはりお客さまに焦点を合わせるのだと思いました。「どうすればより良いサポートができるのか？」を第一に考えて行動していきます。年末に「稼ぎ頭」という日本酒を飲む機会がありました。このお酒の名前のように、事務所でお客さまと共に、一番の稼ぎ頭になるくらい、気合を入れて頑張っていきたいと思います。今年もよろしくお願いたします。(喜多 泰友)



福袋も手に入れました^^



夜まで楽しんだ買い物



年末年始もシュトーレン！



ドラッカーの時間の大切さ



日本酒「稼ぎ頭」

**事業内容** ホームページは <http://www.bakery-no1.com>

1. 身近なパートナーとしての税務顧問
2. 「現金管理」や「目標管理」を中心としたショップ経営のサポート
3. 「儲かるお店をつくる5ステップ」など繁盛店セミナー・講演・勉強会
4. 会計業務全般請負(業務改善～入力代行)

〒541-0048 大阪市中央区瓦町3-2-15 本町河野ビル3階

TEL:06-6205-8211 FAX:06-6205-8212 e-mail:info@bakery-no1.com



**編集後記** 初めまして。今年 1 月より入社しました、古味千昌と申します。実は5年前からここで働きたいとずっと思っていたんです！私は美味しいもの、特に甘い物には目がないのです。パン屋さんに行った時の美味しそう〜というワクワク感もたまりません(笑)。20代前半には本気でスイーツのお店をしようかと真剣に悩んだほどです(そんなに簡単なものじゃないですよ、すみません)。そんなお店をされている皆さんのサポートをさせていただくことは、楽しみでもありますし、責任も感じております。念願叶っての幸せな新年のスタートになりました。初詣でひいたおみくじはしっかり大吉でした。お店経営の難しさなどまだまだ知らない事がいっぱいですが、しっかり勉強して皆さんのお役に立てるように、一途に頑張っていきたいと思っています。これからどうぞよろしくお願いいたします。(古味 千昌)



しっかりがんばります！